

Initiative zeigen

Für die bei uns neu geschaffene Position des Miele Junior Vertriebsbeauftragten suchen wir Absolventinnen und Absolventen oder Quereinsteiger, die sich durch Persönlichkeit, Engagement und Verkaufstalent auszeichnen.

Die Arbeit mit Menschen im Vertrieb und Handel und vielfältige Herausforderungen sollten Sie mögen und reizen. Die Fähigkeit zum Umgang mit Zahlen, Spaß am Verkaufen sowie eine ordentliche Portion Zielstrebigkeit und Durchhaltevermögen runden Ihr Profil ab.

Wenn Sie darüber hinaus noch eine schnelle Auffassungsgabe und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit mitbringen, stehen Ihnen die Türen für einen Einstieg bei der Premium-Marke Miele weit offen.

Für weitere Informationen rund um den Miele Junior Vertriebsbeauftragten stehen wir Ihnen sehr gern zur Verfügung:

Miele & Cie. KG
Personalentwicklung
Meike Wacker
Carl-Miele-Str. 29
33332 Gütersloh
Telefon: 05241 / 89 -2120
E-Mail: meike.wacker@miele.de

Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an

bewerbungen@miele.de

**Wissenswertes zu Miele**

Carl Miele und Reinhard Zinkann gründeten im Jahr 1899 das Familienunternehmen Miele.

Kontinuierlich im Familienbesitz, leitet heute die vierte Generation – Dr. Markus Miele und Dr. Reinhard Zinkann – zusammen mit drei weiteren Geschäftsführern das Unternehmen.

Miele produziert und vertreibt Premium-Produkte im Bereich der Haushalts- und Küchengeräte sowie Produkte für gewerbliche Anwendungen (Miele Professional).

Die Produktion erfolgt an insgesamt zwölf Standorten, davon acht in Deutschland. Miele betreibt eigene Vertriebsgesellschaften in über 45 Ländern der Welt und arbeitet dazu mit zahlreichen externen Importeuren zusammen.

Seit jeher beschreiben zwei Worte den Kern der Miele Unternehmensphilosophie: „Immer besser“. Über 16.000 Menschen verwirklichen heute bei Miele diesen unerbittlichen Qualitäts- und Innovationsanspruch. Jeden Tag aufs Neue. Seit über 110 Jahren.

**Miele**

Miele & Cie. KG
 Carl-Miele-Straße 29
 33332 Gütersloh
 Telefon 05241 89-0
www.miele.de

**EIN ÜBERZEUGENDES AUFTRETEN ...
 ALS MIELE JUNIOR
 VERTRIEBSBEAUFTRAGTER**



Sie mögen Menschen? Ihr Herz schlägt für den Vertrieb und den Handel? Wir suchen Persönlichkeiten, die mit Begeisterung eine international erfolgreiche Premium-Marke repräsentieren möchten, sich mit innovativen Produkten identifizieren können und eine hohe Affinität zur direkten Zusammenarbeit mit dem Handel haben.

Ganz wichtig ist für uns, dass Sie nicht allein mit Ihrer akademischen Qualifikation, sondern vor allem mit Ihrem persönlichen Profil gut zu uns passen. Kommunikationsfähigkeit, Verantwortungsbewusstsein, Zielorientierung und Eigeninitiative sind Eigenschaften, die Sie auszeichnen und die bei Ihrer erfolgreichen Arbeit als Junior Vertriebsbeauftragter* zum Einsatz kommen werden.

Überzeugen und Verantwortung übernehmen

Mit Miele repräsentieren Sie eine der begehrtesten Haushalts- und Küchengeräte-Marken der Welt. Mit über 16.000 Mitarbeitern in über 45 internationalen Vertriebsgesellschaften ist Miele global erfolgreich und steht als Familienunternehmen dennoch fest zum Standort Deutschland.

Hier in unserer Heimat betreuen wir unsere Handelspartner und Kunden über sechs Vertriebs- und Servicezentren an den Standorten Hamburg, Bochum, Berlin, Frankfurt, Karlsruhe und München. Das wichtigste Bindeglied zu unseren Händlern sind dabei unsere Vertriebsbeauftragten, die in ihrer jeweiligen Region die Verantwortung für die erfolgreiche Vermarktung unserer Produkte tragen.

Als Miele Junior Vertriebsbeauftragter unterstützen Sie Ihre erfahrenen Kollegen bei deren Aufgaben, indem Sie eigene Projekte, einzelne Produkte und Ihre eigenen Handelspartner betreuen. So erarbeiten Sie sich vielfältige Entwicklungschancen in unserem Unternehmen, tragen frühzeitig Verantwortung und repräsentieren eigenständig die Marke Miele.



* Zur besseren Lesbarkeit verwenden wir im folgenden Text männliche Bezeichnungen. Die Aussagen beziehen sich selbstverständlich auf Frauen und Männer gleichermaßen.

Eine gute Vorbereitung ist alles

Innerhalb eines Jahres werden Sie durch abwechslungsreiche und herausfordernde Praxiseinsätze an Ihre Verantwortung als Miele Junior Vertriebsbeauftragter heran geführt.

Zunächst lernen Sie das Vertriebs- und Servicezentrum, in dem Sie schwerpunktmäßig eingesetzt sind, in seinen Strukturen und Abläufen intensiv kennen. Dort folgt die Übernahme einer begleiteten Projektaufgabe im Innen- und Außendienst. Die dritte Phase Ihres Einstiegsprogramms ist die Mitarbeit in verschiedenen Zentral- und Marketingfunktionen. Ihr in diesen Einsätzen erworbenes Wissen und Können ist



die beste Voraussetzung für einen folgenden Einsatz bei einem unserer Handelspartner. Hier erfahren Sie die Marke Miele direkt am Point of Sale und erleben hautnah den Kontakt mit anspruchsvollen Endkunden. Nachdem Sie sich auf diese Weise zahlreiche Kompetenzen für Ihre zukünftige Tätigkeit als Miele Junior Vertriebsbeauftragter

angeeignet haben, schließt Ihr Einstiegsprogramm mit der Einarbeitung in Ihr konkretes Aufgabengebiet als Miele Junior Vertriebsbeauftragter ab.

Während des gesamten Programms unterstützen wir Sie durch diverse Weiterbildungsmaßnahmen und eine/n persönliche/n Mentor/in.

